



Wir sind erfolgreicher Aufbauhersteller mit internationalen Vertriebsstrukturen und einer marktführenden Position. Seit über 80 Jahren fertigen wir Tankaufbauten und Messanlagen für Flüssigkeiten mit besonderen Anforderungen.

Für unseren stark wachsenden Produktbereich im landwirtschaftlichen Sektor suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsprofi Nutzfahrzeuge im Außendienst(w/m/d)

Tank-Sattelaufleger zum Transport von Biomasse und organischen Dünger

IHRE AUFGABEN

- Gesamthafte Betreuung von Kundenprojekten inkl. Angebotserstellung, Verhandlungsführung und Abwicklung
- Mitwirkung bei dem Ausbau neuer Märkte und Branchen
- Messeorganisation und –begleitung
- Aktive Mitwirkung beim Ausbau des Geschäftsbereiches und Umsetzung der Vertriebsziele
- Akquise von Neukunden und deren Betreuung

DAS ZEICHNET SIE AUS

- Ausbildung mit technischem oder kaufmännischem Hintergrund, sowie hohes technisches Verständnis
- Eine ausgeprägte Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Eine hohe kundenorientierte Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Bereitschaft für Dienstreisen zu Kunden, Partnern und verbundenen Unternehmen

DAVON PROFITIEREN SIE

- Wir bieten eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem vielseitigen Tätigkeitsbereich mit Zukunftssicherheit und Möglichkeiten zur Weiterentwicklung
- Ein dynamisches Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, moderne IT- & Telefonausstattung

KLINGT INTERESSANT?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Angabe der Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an career@schwarte-group.com

IHR ANSPRECHPARTNER

Stephan Hoffman

Standortleiter Emsdetten

career@schwarte-group.com

 @schwartejansky

 @schwartejansky

 @linkedin.com/schwartegroup